

求人情報

マネージャーレベル

ポジション名	【営業マネージャー】医療系マーケティング企業（運転不要/昇進昇給あり）*マレーシア
この求人情報の取扱い会社	Agensi Pekerjaan Reeracoen Malaysia Sdn. Bhd.
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-04-30 / 2024-05-03
職種	営業 - 法人営業 営業 - 海外担当営業
業種	医療機器メーカー
勤務地	アジア マレーシア
仕事内容	<p>【業務内容】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・営業戦略の立案、実行 ・新規企業様への営業活動（新規電話、イベント参加等） ・新規企業様のお打ち合わせ、営業のご提案 ・市場調査、ニーズのヒアリングから実行 ・クライアントの問い合わせ対応 ・見積作成、提案 ・新規獲得後のクライアントのプロジェクトマネジメント（進捗管理、社内との連携） ・営業活動の進捗共有を上司と実施 <p><ポジションの魅力></p> <ul style="list-style-type: none"> ・実力次第では、営業マネージャー、将来のCEO後任候補を視野にいれてご活躍いただけます。 ・昇進も実力次第で大きく反映されます。活躍している社員の方で入社1年で150%の昇給を実現した方もいます。 ・オフィスは駅からとても近く、通勤に便利なエリアです。 ・営業から受注後のプロジェクトまで一貫して担当できる裁量権のある仕事です。 ・上司であるMDは起業を経験後、当社に入社した方です。事業を立ち上げてきたご経験があります。 <p>アジアで新しい挑戦をしたい、キャリアを広げ行きたい方にはチャレンジングな環境になると思います。</p>
企業について(社風など)	<p>【事業概要】</p> <p>当社は2000年代創業の上場企業で、主に医療業界でのマーケティング活動を支援しています。売上、利益ともに急成長している企業となっております。海外、アジア各国に展開しておりマレーシアはその拠点の一つとなります。健康や寿命に関する課題解決に取り組みマーケティングを通じてより良い社会と事業の創出をモットーとしています。</p> <p>マレーシア拠点はヘルスケア業界に特化した独自リソースを活用して、大手外資グローバルファーマとの取引を獲得し、堅調に事業を推移していきました。今回は、日系企業のお客様の獲得を行っていただく営業ポジションを募集します。ゼロベースでマレーシアの日系企業様をメインにアプローチいただき、受注後のプロジェクトマネジメントまで一貫して実行を担当していただきます。ヘルスケア業界の大手日系企業様の担当窓口として、営業の提案からプロジェクトマネジメントまで一貫して担当いただくやりがいのあるポジションとなります。</p> <p>実力次第ですが、営業マネージャー、将来のCEOとしてのキャリアを目指すことができますし、マレーシアのみならず、アジア各国にも管掌範囲を広げていただき、グローバルなキャリアも目指していただけます。ぜひ、グローバルな舞台でビジネスキャリアを積み上げていきたい、そんな意欲を持った方に応募をいただきたいポジションとなっております。</p>
勤務時間	平日：8:30 - 17:30 土日祝：休み
応募条件	<p><必須></p> <ul style="list-style-type: none"> ■四年制大学卒or 大学院卒の方は、社会人経験3年以上 ■ビジネスレベルの英語力 ■提案型営業経験を3年程お持ちの方（業界不問） ■経営層に近いポジションへ営業を行った経験者を探しています <p><尚可></p> <ul style="list-style-type: none"> ■海外での就労経験
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ネイティブレベル
中国語能力	なし
年収	経験と能力に基づく

給与に関する説明	■給与：RM 10,000 - RM 15,000（ご経験に準ずる） ■就労ビザ：会社負担にて申請・取得サポートあり ■有給休暇：14日スタート（年次ごとに追加） ■病床休暇：15日 ■ボーナス：年1回（個人・企業業績に準ずる）
休 日	完全週休2日制（土・日・祝祭日）
契約期間	正社員
最寄り駅	マレーシア（セランゴール）