

# 求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【高待遇/家電メーカー】事業企画マネージャー（キャリアアップあり）
この求人情報の取扱い会社	Adecco Recruitment (Thailand) Limited
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-05-08 / 2024-05-08
職 種	企画/マーケティング/PR・経営企画・事業統括・新規事業開発 企画/マーケティング/PR・営業企画 事務系・国際業務
業 種	電気・家電メーカー
勤務地	アジア ベトナム Ho Chi Minh アジア タイ Bangkok
仕事内容	<p>【PRポイント】大手日系での事業企画のポジションです。アジア・アセアン市場全体の営業企画に携われるダイナミックなポジションで、キャリアパスもありやりがいもあるポジションです。</p> <p>【職務内容】空調機器の輸出入販売管理及び管轄地域の市場動向や販売促進を捉えた営業分析・企画業務による事業の拡大を目指していただきます。国を跨ぐグローバルな企画・レポート業務に携わっていただき、地域全体の中期計画や事業計画立案、取りまとめも行っていただきます。</p> <p>具体的な職務：</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-市場情報の収集と分析（経済、規制、建築着工、競合、商品、価格動向など）</li> <li>-予算、販売計画の策定及び効進捗を管理</li> <li>-売上・利益を極大化する適切な価格設定と売価運用</li> <li>-対象国と工場の間を取り持つ窓口として関係者間との連携、折衝を行う</li> <li>-営業企画部門として、製品戦略や新規製品の開発に携わる</li> </ul>
企業について(社風など)	<p>【業種/事業内容】大手日系 エアコンの製造</p> <p>【勤務地】ホーチミン中心地</p>
勤務時間	完全週休2日制（土日・祝休み）
応募条件	<p>【年齢】48歳までを想定中（経験に応じて相談可）</p> <p>【語学】英語：コミュニケーションレベル</p> <p>【必須経験・スキル】営業企画・販売計画（有形商材）の立案に携わった経験</p> <p>【有利な経験・スキル】海外プロジェクトの推進や、戦略企画に携わった経験のある方</p> <p>【求めている人物像】会社にとって非常に重要なポジションでの採用となります。長期的な視座を持ち、ビジネスにコミットしていただける方を求めています。受け身の姿勢ではなく、自分自身で問題解決を図ってもらえる能動的な人材を求めています。</p>
英語能力	日常会話(TOEIC 475-730)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	日本・円 400万円 ～ 700万円 （月収：日本・円 33.3333万円 ～ 58.3333万円）
給与に関する説明	<p>【給与】500-1,000万円程度を想定（経験に応じて相談可能）</p> <p>【福利厚生】民間医療・生命保険、VISA・労働許可証支給、社会保険、定期健康診断、昇給・昇格あり、有給休暇あり、交通費手当・役職手当あり、賞与(5-7ヶ月程度)あり</p>
休 日	完全週休2日制（土・日・祝祭日） 有給休暇 傷病休暇
最寄り駅	正社員雇用