

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	<バンコク出張>クラウドセキュリティ技術営業
この求人情報の取扱い会社	Career International FOS Sdn Bhd
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-03-06 / 2024-03-06
職種	営業 - IT・ソフトウェア・通信業界営業 営業 - カスタマーサクセス/クライアントサクセス
業種	その他IT関連
勤務地	アジア タイ Bangkok
仕事内容	<p>責任</p> <p>四半期ごとの主要業績評価指標を達成し、毎日および毎週のアクティビティの目標レベルを達成する</p> <p>割り当てられたアカウントのポートフォリオを管理して、新規ビジネスとアップセルの両方の潜在的な見込み客を特定します</p> <p>アウトバウンドの見込み顧客の発掘、連絡、エンゲージメントを実行する</p> <p>私たちが提供できるものについて顧客を教育する</p> <p>毎日の電話や電子メールの発信（主にコールドコール）を実行し、経営幹部レベルの意思決定者に連絡し、迅速な信頼関係を構築し、ニーズを評価します。</p> <p>見込み客の問題点を理解し、技術要件を収集し、ビジネス ニーズと利用可能なクラウドセキュリティソリューションを関連付け（ソリューション販売）、販売プロセスの次のステップに向けた価値を構築します。</p> <p>Salesforce.com (CRM データベース) の見込み客および顧客データを更新および維持します。</p> <p>Salesforce.com でリード、連絡先、取引先、商談、アクティビティを管理します</p> <p>生産性、コンバージョン率、機会、パイプラインなどの重要なパフォーマンス指標に関するチームと個人の目標に向けて取り組む</p>
企業について(社風など)	BPO業界
応募条件	<p>BA/BS、技術学位希望</p> <p>ネイティブの市場言語、話し言葉と書き言葉</p> <p>英語を流暢かつ慣用的に話したり書いたりする能力</p> <p>分。IT業界でのアウトバウンドセールスにおけるB2Bセールスまたはビジネス開発の2以上の経験</p> <p>クラウド コンピューティングの概念、特に Google Cloud Platform についてのある程度の理解</p> <p>ビジネスニーズと適切なソリューションを結び付ける能力、優れたビジネス洞察力</p> <p>優れた対人スキル、チームプレーヤー、高レベルの誠実さとプロフェッショナリズム</p> <p>電話ベースの環境で、割り当てられた割り当てに対して快適に作業できます</p> <p>ベースの速い、高成長、急速に変化する環境で成功する</p> <p>CRM システム、理想的には Salesforce に関する知識</p> <p>分析的な考え方ややり手な姿勢。個人的な目標とチームに設定された目標を達成するために自発的に取り組む</p> <p>組織化されており、パイプライン管理、時間管理スキル、優先順位付けスキルを備えている</p> <p>IT スキル: コンピューターベースの仕事を効率的に進めるために不可欠なコンピューター スキル</p>
英語能力	日常会話(TOEIC 475-730)
日本語能力	ネイティブレベル
年収	タイ・パーツ 50万パーツ ~ 75万パーツ (月収: タイ・パーツ 4.1667万パーツ ~ 6.25万パーツ)
給与に関する説明	住宅手当
休日	週5日勤務
契約期間	フルタイムポジション