

求人情報

シニアレベル

ポジション名	アシスタントセールスマネージャー
この求人情報の取扱い会社	QHR Recruitment Co.,Ltd.
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-03-06 / 2024-04-12
職 種	営業 - 建設/不動産系営業
業 種	プラント・建築・建設
勤務地	アジア タイ Bangkok
仕事内容	<ul style="list-style-type: none"> - 顧客/コンサルタント/開発者を訪問し、良好な関係を築き、プロジェクト情報を入手します。 - プロジェクトを主導し、社内外の各部門と連携し、お客様のニーズにお応えします。 - 可能な限り顧客を訪問し、販売数量を創出します。 - 営業の生産性向上のための情報の収集、分析、評価。 - 販売目標を立て、販売部門の他のメンバーを支援する - 営業マネージャー / DMD / MD に報告します
企業について(社風など)	タイで建築家、エンジニア、請負業者、建設資材サプライヤー、建設・土木プロジェクトのあらゆるサービスを専門に請け負う日本国籍のゼネコンです。
勤務時間	8.00 - 17.30
応募条件	<ul style="list-style-type: none"> - 日本国籍 - 男性か女性 - 年齢は27歳から40歳まで - エンジニアリング/経営管理またはその他の関連分野の学士号。 - セールスまたはマーケティング分野で少なくとも3年以上の経験 - 優れたコミュニケーション能力と対人スキル: TOEIC スコア 650 以上。 - 時間管理、論理的思考、顧客対応、業界知識、販売戦略。 - 礼儀正しく、情熱的で、勤勉で、優先順位を付けて複数のタスクをこなす能力を備えた、よく組織されたプロフェッショナルです。 - パソコンスキル (Ms Office : Word、Excel、PowerPointなど) プレゼンテーションや顧客へのプレゼンテーションができること。 - 積極的に顧客訪問ができ、コミュニケーションが取れる方優遇。
英語能力	日常会話(TOEIC 475-730)
年 収	経験と能力に基づく
契約期間	正社員