

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	急募！◆ホーチミン勤務◆日系オフショアIT企業のセールスマーケティング
この求人情報の取扱い会社	QUICK VIETNAM CO.,LTD.
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-05-20 / 2024-05-21
職 種	営業 - IT・ソフトウェア・通信業界営業 営業 - その他 IT関連（その他） - その他
業 種	その他IT関連
勤務地	アジア ベトナム Ho Chi Minh
仕事内容	<ul style="list-style-type: none"> ・システム開発やWebアプリ開発案件の新規顧客の開拓 ・ITの関連イベントにてブース出展 ・デジタルマーケティングを活用したリード顧客の開拓 ・顧客の状況把握と課題のヒアリング、解決策の提案 ・開発チームマネージャと相談し、PJチームのチームビルディングをする ・契約内容の調整および交渉、契約締結業務 ・受注後のお客様との定期的な関係づくり ・パートナー企業とのリレーションづくり <p>※ セールスが得意な場合は基本的にセールス業務に主に従事してもらい、マーケティングは見習いながらキャッチアップしてもらいます。</p> <p>【仕事の魅力】 新規に設置された営業マーケティング部においてシステム開発やWebアプリ開発の新規顧客の開拓、リード創出をリードしていける方を募集しています。 営業、マーケティング、ITの経験はどちらだけでも構いませんが、それ以外に興味があり学習したい人が理想です。 経営経験があるマネージャの元でIT業界のセールスマーケティングをご経験いただけます。</p>
企業について(社風など)	日系オフショアIT企業
勤務時間	フレックスタイム制（6:30～10:00の間に入社） 実働8時間＋休憩1時間（休憩12：00～13：00）※週1回のリモートワーク可。
応募条件	<p>必須：大卒、英語コミュニケーションレベル、他下記いずれか2つ以上のご経験、合わせて3年以上の実務経験</p> <p>① 法人向け無形商材の営業経験（ITサービス、SES、広告、人材など） ② 法人向け無形商材のマーケティング経験（ITサービス、SES、広告、人材など） ③ ソフトウェア開発のPM経験</p> <p>歓迎：</p> <ul style="list-style-type: none"> ・海外勤務経験 ・英語のコミュニケーションスキル ・toBの新規開拓の経験 ・デジタルマーケティングやSEOの知識や経験 ・ソフトウェア開発においてのPMの経験 ・ソフトウェア開発においての要件定義や基本設計の経験 ・事業計画策定の経験（KPI/オペレーションの設計、PLの予算管理
英語能力	日常会話(TOEIC 475-730)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	日本・円 400万円 ～ 550万円
給与に関する説明	<p>【給与】月額2000～2500USD（GROSS）※経験・能力により上限給与以上も検討可</p> <p>【福利厚生】労働許可証、レジデンスカード、海外医療保険、賞与年2回（2ヶ月分）、昇給年1回</p>
休 日	完全週休二日制（土・日）、祝