

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【日系スタートアップ】セールス・カスタマーサクセス（新卒/第二新卒歓迎）
この求人情報の取扱い会社	Adecco Recruitment (Thailand) Limited
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-06-27 / 2024-06-28
職種	営業 - 法人営業 企画/マーケティング/PR - 営業企画 カスタマーサービス - カスタマーサービス/カスタマーサポート
業種	その他
勤務地	アジア タイ Bangkok
仕事内容	<p>【ポジション】セールス・カスタマーサクセス</p> <p>【職務概要】主に日系企業を顧客としたセールスアシスタント事業の、営業からデリバリーまでを一貫して担当いただきます。具体的には、サービスの提案・商談・受注、集客やセミナー開催、既存顧客のアップセルまでをお任せします。尚、インサイドセールスの実務はタイ人メンバーが担当するため、プロジェクトが円滑に進むよう、メンバーとコミュニケーションを取りながら進めていただきます。</p> <p>【理想の人物像】</p> <ul style="list-style-type: none"> 立ち上げ、拡大フェーズのため、スタートアップでの事業づくりやゼロイチに興味のある方（将来起業したい方も大歓迎） 顧客、社内メンバー双方と関係構築し、業務を円滑に回せる方 進捗管理、納期管理等、きっちりと業務を進められる方
企業について(社風など)	<p>【事業内容】セールス・マーケティング支援事業</p> <p>【企業概要】バンコクを拠点とした日系のスタートアップです。主軸事業のセールスアシスタント事業は、クライアント企業の新規顧客のリード獲得を支援し、社内でタイ人インサイドセールス（テレアポ、Webセミナー企画、Webマーケティング等）のプロジェクトチームを編成し、リード獲得をまるっとアウトソースできるサービスを展開中です。営業に課題を抱える日系企業が非常に多いことから、引き合いが増え急拡大フェーズのため、日系企業向けの案件を担っていただける方を急募します。</p> <p>【従業員数】日本人2名、タイ人約20名（業務委託含む）</p>
勤務時間	9-18時
応募条件	<p>【応募要件】</p> <ul style="list-style-type: none"> 営業、顧客折衝経験（業界問わず） ビジネスレベルの英語orタイ語（社内コミュニケーション）
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ネイティブレベル
中国語能力	なし
年収	タイ・パーツ 60万パーツ ~ 100万パーツ (月収: タイ・パーツ 5万パーツ ~ 8.3333万パーツ)
給与に関する説明	【給与】固定給+営業インセンティブ（目安月給: 50,000-70,000THB/月）
休日	土日祝休み