

# 求人情報

企業コード:d7820 ジョブコード:20231018-255-01-001

マネージャーレベル

ポジション名	【台湾/セールス / アートアドバイザー】 インセンティブ制度あり
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)TRICERA
掲載開始・更新	2024-07-02 / 2024-07-03
職 種	営業 - その他
業 種	インターネット・プロバイダー関連
勤務地	アジア 中華民国（台湾）
仕事内容	<p>現代アート専門の登録制ECプラットフォームである「TRICERA ART」を運営している当社にて台湾現地にてリード開拓からカスタマーサクセスまでの一連のセールス活動をお任せします。</p> <p>【具体的な業務内容】</p> <p>■新規・既存の富裕層顧客への営業活動 ■新規顧客開拓に向けた施策の企画、実行（顧客ニーズに基づいたアート作品の提案、購入サポートまでのコミュニケーション） ■販売データ・顧客データ管理 ■作品販売後のクロージング（顧客のアフターフォロー、サポート） ■既存顧客との定期的な面談による継続的な関係構築 ※備考欄を参照ください。</p>
企業について(社風など)	<p>現代アートグローバルプラットフォームの運営</p> <p>従業員数 15名</p>
応募条件	<p>■必須経験と実績</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・対個人営業の実務経験（3年以上、対富裕層は尚良し）</li> <li>※いずれか必須</li> </ul> <p>・リード開拓を自身で行っていた（紹介営業は尚良し） ・個人成績で評価/報酬を受け取っていた ・個人成績で表彰を受けたことがある</p> <p>・投資商材を取り扱っていた</p> <p>■歓迎要件</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・プライベートバンク、証券会社（リテール）で富裕層顧客を対象とした接客・営業の経験や実績がある方</li> <li>・スタートアップ、ベンチャーでの営業経験がある方・上場企業経営者やエグゼクティブとの折衝経験豊富な方</li> </ul>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 600万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員