

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	無制限のインセンティブ！【未来を担うロボットの法人営業】グローバル企業
企業名	マルチウェー・ロボティクス・ニホン株式会社
掲載開始・更新	2024-09-03 / 2024-09-03
職 種	営業 - 法人営業 営業 - メーカー系営業
業 種	その他
勤務地	アジア 日本 東京都 アジア 日本 埼玉県 北米 アメリカ合衆国（米国） Georgia
仕事内容	<p>魅力ポイント</p> <ul style="list-style-type: none"> ★豊富なコミッションと、インセンティブ（300～500万円） ★日中英が話せる方には、あなたのご経験が最大限に活かれます！ ★最新の人工知能技術を採用しており、世界の無人フォークリフト分野でリーダーシップを発揮している企業です <p>【職務内容】</p> <p>日本市場におけるB2B販売業務に専念し、販売契約、収益、利益、回収などの目標を達成し、関連費用を管理します。</p> <p>最新の人工知能技術を基盤とした無人フォークリフト/AMR/AGVハードウェアおよび関連ソフトウェアの日本市場における開拓と維持を担当します。 新規顧客の発掘および、チャネル代理店の拡大、販売戦略の組織的な実行を通じて、市場シェアおよび販売目標を達成します。</p>
企業について(社風など)	<p>1.このポジションマネージャーはソニー東京本社で10年以上にわたり勤務し、幹部を務めた経験があります。また、百億規模のユニコーン企業の幹部も務めた経験があり、中国と日本の両国に対して深い理解を持っています。</p> <p>2.人工知能は未来です。弊社の無人フォークリフトは最新の人工知能技術を採用しており、世界の無人フォークリフト分野でリーダーシップを発揮しています。弊社に参加することは、人工知能の歴史的な機会を逃さないことを意味します。</p> <p>3.この仕事は非常に高い自由度を持ち、人工知能業界の経験を迅速に積むことができ、日本市場のさまざまなチャネルやビジネスリソースを迅速に蓄積することができ、将来のキャリアに大きな助けとなります。</p> <p>4.高齢化と少子化が深刻な日本市場において、弊社の製品は巨大な市場潜力を持っており、弊社のインセンティブ制度により、豊富な経済的報酬を得ることができます。</p>
勤務時間	monday to friday, 9 to 6 and when necessarily, handle the work and respond
応募条件	<p>1.機械、電子、マーケティング、国際貿易などの関連専攻で学士以上の学歴を有する方。日本語N1証書を持っているか、同等の日本語能力を有する方。日本語が母語の方は優遇します。</p> <p>2.日本市場で3年以上のB2B販売経験を有する方。ロボット、システムインテグレーション、ERP/MES/WMS関連の販売業務経験が1年以上ある方を優遇します。</p> <p>3.優れた職業倫理とチーム精神を持ち、誠実で責任感が強く、出張に対応できる方。</p> <p>4.高い志を持ち、人工知能などの先端技術に注目し、起業精神を持ち、テクノロジースタートアップに対して情熱を持っている方</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
中国語能力	なし
年 収	日本・円 400万円 ～ 800万円 (月収：日本・円 33.3333万円 ～ 66.6667万円)
休 日	完全週休2日制（土・日・祝祭日） 有給10日から 育児休暇 傷病休暇