

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	テクニカルセールススペシャリスト
この求人情報の取扱い会社	Career International FOS Sdn Bhd
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-08-05 / 2024-08-05
職 種	IT関連（その他） - プリセールス 営業 - インサイドセールス 営業 - IT・ソフトウェア・通信業界営業
業 種	その他IT関連
勤務地	アジア マレーシア Kuala Lumpur
仕事内容	<p>目的:</p> <p>このソリューション重視の専門家は、既存および見込み顧客内の新規/既存ビジネスチャンスを担当します。</p> <p>責任:</p> <ul style="list-style-type: none"> ・リードフォローアップとアウトバウンドコール/メールを通じて新規販売チャンスを発掘 ・パートナーの採用と成長を促進し、パートナー向けに開発された販売プログラムを推進 ・パートナーに代わって需要を創出 ・クラウドソリューション製品のマーケティングキャンペーン/ウェビナーへの登録を促進 ・チャネル販売、チャネル採用、およびビジネスチャンスの進展 ・既存のパートナーエコシステムからの販売チャンスを最大化 ・該当する場合は、既存のパートナーおよびエンドカスタマーと関わります。 ・ビジネスのニーズに応じて、各セグメントの連絡先データベースを追加/維持する <p>カスタマーサクセス</p> <ul style="list-style-type: none"> ・見込み客の獲得を目的としたインストールベース、電話、メール、その他のオンラインチャネルによるパイプラインの構築 ・休眠中の再活性化キャンペーンプログラムのサポート ・消費と収益の向上 ・顧客の問題に対処し、アップセルと更新で営業チームを支援する ・既存のパートナーとのロイヤルティの構築に重点を置く ・長期にわたる維持と、顧客が優れた体験を得られるようにする ・既存のパートナーと関わり、新規顧客を獲得する ・ロイヤルティの構築に重点を置き、パートナーの成長と休眠中の再活性化に重点を置く ・顧客の問題に対処し、アップセルと更新で営業チームを支援する。 <p>知識、スキル、経験:</p> <ul style="list-style-type: none"> ・同様の役割での経験 (クラウド/ソフトウェア販売が望ましい) ・ビジネス/マーケティング/IT または同等の分野のディプロマ/学位 ・IT業界/製品/ソリューションに関する確かな知識/情熱が望ましい ・ITディストリビューションにおけるベンダー管理の経験は資産となる
企業について(社風など)	BPO 業界 - MNC 企業 フレンドリーな環境
勤務時間	交代制シフト - 午前 9 時 - 午後 9 時 5 日勤務、2 日休暇
	- 関連する職務で 1 間の経験を持つ学士号取得者

応募条件	<ul style="list-style-type: none"> - デジタル マーケティングの経験 - IT の知識が必要
英語能力	日常会話(TOEIC 475-730)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	マレーシア・リンギット 11.8万リンギット ～ 13.8万リンギット (月収：マレーシア・リンギット 9833リンギット ～ 1.15万リンギット)
契約期間	フルタイムのポジション
最寄り駅	<ul style="list-style-type: none"> - 市街地の中心部に位置 - 公共交通機関、リラクゼーション施設などに近い