

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【技術営業職】産業機械メーカー 20代活躍中！業界トップシェアのメーカーでのお仕事★業界未経験でもOK◎語学力を活かせる！（インドネシア勤務）
この求人情報の取扱い会社	PERSOLKELLY Recruitment Indonesia
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-09-13 / 2024-09-13
職 種	営業 - メーカー系営業 営業 - 法人営業 電機（電気/電子/半導体） - セールスエンジニア/サービスエンジニア
業 種	機械メーカー
勤務地	アジア インドネシア West Java
仕事内容	<p>【業務内容】 日系企業担当の営業として、製品知識を身に着けながら、顧客とナショナルスタッフとのブリッジ役としてご活躍いただきます！ ニーズのある製造工場などの現場に赴き、インドネシア人技術者と協業、顧客の課題への提案・要望に応えます。</p> <p>《具体的には》</p> <ul style="list-style-type: none"> 顧客管理および関係構築: <ul style="list-style-type: none"> - 既存顧客との関係を維持・強化し、新規顧客の開拓を行う。 - 顧客のニーズを理解し、最適な産業機械の提案を行う。 販売活動: <ul style="list-style-type: none"> - 産業機械の販売目標を設定し、達成に向けた戦略を立案・実行する。 - 見積書や提案書の作成、価格交渉を行う。 製品知識の提供: <ul style="list-style-type: none"> - 産業機械の技術的な知識を持ち、顧客に対して製品の機能や利点を説明する。 - 製品デモンストレーションを実施し、顧客に具体的な利用方法を示す。 市場調査および分析: <ul style="list-style-type: none"> - 市場動向や競合製品の調査を行い、販売戦略の改善に役立てる。 - 顧客のフィードバックを収集し、新製品の開発や既存製品の改善に反映する。 契約管理: <ul style="list-style-type: none"> - 顧客との契約締結および契約内容の管理を行う。 - 受注後の納期管理やアフターサービスの調整を担当する。 チーム協働: <ul style="list-style-type: none"> - 技術部門やサービス部門と連携し、顧客の要望に迅速に対応する。 - 社内外の関係者と協力し、プロジェクトの円滑な進行を支援する。
企業について(社風など)	【受動喫煙防止のための措置】 現地法に則る（原則屋内禁煙）
勤務時間	8:00～17:00 ※フレックス制採用 （コアタイム11時～15時）
応募条件	<p>【必須要件】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・英語またはインドネシア語（日常会話レベル以上） ・機械工学に関するご経験のある方、または関心のある方 <p>【歓迎要件】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・施工、電気設備を扱う営業経験 <p>【人物像】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・インドネシア人スタッフと密なコミュニケーションを取り、工場などの現場に赴くことが楽しめる方
英語能力	日常会話(TOEIC 475-730)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	経験と能力に基づく
給与に関する説明	<p>基本給：IDR 25,000,000～35,000,000/月（手取）</p> <p>社会保険完備 交通費全給 宗教大祭手当</p>
	有給休暇

休 日	慶弔休暇 育児休暇 傷病休暇
契約期間	契約社員 ※外国籍の方はVISAの期間と同様のため1年間の有期雇用となります。 ※ただし長期雇用を前提とした募集です。