

求人情報

シニアレベル

ポジション名	【ベトナム求人/FA用ユニット機器製品の販売】営業/Sales募集！
この求人情報の取扱い会社	ジェイエシーリクルートメントベトナム
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-09-05 / 2024-09-16
職 種	その他の職種 - その他の職種
業 種	
勤務地	アジア ベトナム Binh Duong
仕事内容	<p>概要：</p> <ul style="list-style-type: none"> -各顧客に適切なソリューションを提供し、収益と利益を増大させるという目標から逆算して、積極的に潜在顧客を探し、関係を構築。自社製品であるアルミ製機器製品及び機械装置の新規または既存顧客への販売。 -クライアントは日系企業（メーカー等）がメイン。ベトナム人メンバーのマネジメント。 <p>詳細：</p> <ul style="list-style-type: none"> - 既存顧客や新規顧客に向けて、製品やサービスを効果的に紹介、宣伝、販売。 - 既存顧客と新規顧客の利益・コスト・ニーズの分析。 - 日本または海外の顧客との良好な関係を構築、維持、発展させる。 - 諸問題や顧客からの問い合わせについて各部門と協力し対応。 - 目標達成に向けて、営業スタッフや他部署と協力。 - 市場のポテンシャルを分析し、ビジネス能力に関する情報を確認。 - 顧客のニーズ、問題、懸念事項、競合他社の動き、及び新製品/サービス販売の可能性についてマネージャーレベルに共有。 - 広告やプロモーション活動における新しいアプリケーションやトレンドの更新。 - 国内外の他都市への出張。
企業について(社風など)	ベトナムにおけるFA用ユニット機器製品の販売
勤務時間	8:00 ~ 16:30（週休二日制） ※月1回土曜日勤務あり
応募条件	<p>＜＜必須要件＞＞</p> <ul style="list-style-type: none"> -日本語、英語を使用 ※ベトナム人マネージャー及びメンバーとのコミュニケーションは英語を使用 -営業経験3年以上 <p>＜＜求める人物＞＞</p> <ul style="list-style-type: none"> -セールスエグゼクティブまたは関連するポジションでの経験がある方 -自発的に具体的な目標を設定し、その達成に注力できる方 -営業、コミュニケーション、交渉スキルに長けていること -業務における整理整頓、時間管理能力に長けていること -各顧客に合わせて製品を販売する能力を有している方 -関係性の構築・維持に長けている方 -フィードバックを真摯に受け入れられる方
英語能力	日常会話(TOEIC 475-730)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	経験と能力に基づく
給与に関する説明	<p>＜＜給与＞＞ 2,300USD～／（Gross）＋賞与</p> <p>＜＜勤務地＞＞ ベトナム全土、まずはBinh Duong省のVSIPIにて勤務</p> <p>＜＜勤務時間＞＞ 8:00 ~ 16:30（週休二日制） ※月1回土曜日勤務あり</p> <p>＜＜福利厚生・その他＞＞ 医療保険、社用車もしくは交通費支給、外勤営業手当、渡航費（片道）、日本への帰国費用（一部）等</p> <p>【その他】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・採用後、最初の2ヶ月はハイフォンで研修。製品や見積書等の作成を学ぶ。 ・面接について 面接回数2～3回。ベトナムで実施。オンライン可。

・給与のUSD支払い可。

Copyright © Human Global Talent Co., Ltd. All rights reserved.