

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【外資系/スキルアップの機会充実】セールスエグゼクティブ（リサーチ・業務プロセスコンサルティング）
この求人情報の取扱い会社	Adecco Recruitment (Thailand) Limited
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-10-03 / 2024-10-03
職 種	企画/マーケティング/PR - 企画/マーケティング 営業 - 法人営業 営業 - カスタマーサクセス/クライアントサクセス
業 種	アウトソーシング
勤務地	アジア タイ Bangkok
仕事内容	【職務内容】見込み顧客のリストアップから行っていただき、新規顧客とすべくアプローチ活動を行っていただきます。プレゼンテーションを共有の上、アポイントの獲得、ニーズの抽出の上関連部門と精査をし、提案書類を作成・プレゼンを行っていただきます。受注となった際にはキックオフミーティングを設定なども行い、窓口としてアップセルを目指した状況確認を行っていただきます。
企業について(社風など)	【PRポイント】大手グループタイ拠点でのチャレンジングなセールスポジションです。商材が多岐にわたるためクリエイティブな提案が可能な環境で、ご自身のプレゼン・提案能力を高めることが成長のキポイントとなります。大手グループということもありチャレンジできる職場でありながら、安心感を持って働ける職場というのも魅力的なポイントです。
応募条件	【言語】英語でのコミュニケーション 【必須経験・スキル】対人コミュニケーションを取る仕事に従事していた方 【有利な経験・スキル】マーケティングや数値管理のご経験 【求められる人物像】ローカルスタッフと関わっていただくことも多く、プロジェクトをマネジメントする立場となりますため、責任感を持ちながらも、自分から能動的に動くことのできるアグレッシブな方を採用したいと考えております。 【日本からの応募】可能
英語能力	日常会話(TOEIC 475-730)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	タイ・パーツ 60万パーツ ～ 100万パーツ
給与に関する説明	【給与】50,000THB～70,000THB程度を想定中(経験に応じてこれ以上も検討可能) 【福利厚生】民間保険、VISA・労働許可証支給、社会保険、賞与・昇給、交通費、研修制度、各種有給休暇
休 日	【勤務時間】月～金 8:30 ～ 17:30
最寄り駅	BTS駅近く