

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【急募】Sales Executive（営業DXサービス「Sansan」）/タイ・バンコク勤務
企業名	Sansan Global (Thailand) Co., Ltd.
掲載開始・更新	2024-10-04 / 2024-10-04
職 種	営業 - IT・ソフトウェア・通信業界営業 営業 - 法人営業 コンサルティング - ITシステムコンサルティング
業 種	通信・情報サービス関連
勤務地	アジア タイ Bangkok
仕事内容	<p>営業DXサービス「Sansan」の価値を伝え、顧客基盤を拡大することで、タイ市場への進出と開拓を目指します。</p> <p>【業務詳細】 当社が提供するプロダクトの新規開拓営業や既存顧客への深耕営業を担います。</p> <p>具体的な業務は以下の通りです。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・インサイドセールスがセットした商談（オンライン、オフライン）を行い、新規顧客の開拓や既存顧客の深耕を行う ・初期商談～受注までのプロセスの最適化 ・提案資料、見積書作成 ・担当者とのリレーション構築、業務改善提案 ・決裁者へのプレゼン（経営陣が決裁者となることが多いです） <p>【関わるプロダクト】 営業DXサービス「Sansan」 https://jp.sansan.com/products/sansan/</p> <p>【現場の雰囲気】 タイ、シンガポール、日本の海外担当組織メンバー（日本籍、タイ籍、シンガポール籍、ベトナム籍など）と日々密に連携し、事業拡大に取り組んでいます。 Sansanの海外展開は試行錯誤も多く、それに伴い組織や戦略もスピーディーに変化します。既存メンバーはそういった状況にうまく適応しながら、日本発の海外に通用するプロダクトをさらに広めるべく、お互いに支え、高め合う精神でミッションに向き合っています。</p> <p>【募集背景】 タイ拠点の事業・人員拡大に伴う配置転換のため</p>
企業について(社風など)	<p>【タイでの事業内容】 名刺管理から、収益を最大化する「Sansan」</p> <p>「Sansan」は、名刺や企業情報、営業履歴を一元管理して全社で共有できるようにすることで、売上拡大とコスト削減を同時に実現する営業DXサービスです。「Sansan」の提供を通じて、名刺やメールといった接点情報を全社で共有できるデータベースを構築。また、全社の人脈共有や効率的な新規顧客の開拓が行え、社員一人ひとりの生産性を高めながら、営業のチャンスを広げられます。</p> <p>あらゆる請求書を代理受領し、高精度でデータ化するインボイス管理サービス「Bill One」</p> <p>「Bill One」は、紙やPDFの請求書など、さまざまな方法・形式で届く請求書を受領してデータ化し、クラウド上で請求書の一元管理を可能にすることで経理業務の効率化を後押ししています。「Bill One」の提供を通じて、アナログな請求書業務のデジタル化と電子インボイスへの対応を実現し、月次決算業務を効率化することで、企業経営における意思決定のスピードを加速させます。</p> <p>グローバル開発センターの設立により、東南アジア各国に適したプロダクトの開発を強化し、市場開拓を加速させます</p> <p>2023年、グローバル展開を強化すべく、フィリピン・セブ島に開発センターを設立しました。タイとシンガポールを筆頭に、東南アジア各国の法令・制度や商習慣、業務フローに沿った独自の機能開発を行い、各国に提供する「Bill One」をはじめとしたプロダクトを強化し、グローバル市場開拓の加速を目指します。</p> <p>【将来の抱負】 タイとシンガポールを拠点に、東南アジアへの展開を加速します</p> <p>Sansan株式会社が掲げるビジョンである「ビジネスインフラになる」のもと、自社サービスの強みを生かして、出会いから取引が完了するまで責任を持って企業と企業をつなぎ、ASEAN諸国のビジネスを強化・加速する役割を担っていきます。</p> <p>◎当社で働く魅力</p>

	1. 日本本社はブライム市場上場企業です。 2. タイの現地法人はまだ立ち上げてから間もないため、事業拡大フェーズに携われるポジションです。
勤務時間	9:00～18:00（昼休憩1時間）
応募条件	<p>【必要条件】 学歴: 四年制大学卒業以上 語学: 日本語ネイティブレベル、英語ビジネス会話レベル ※社内の外国籍メンバーと意思疎通できる英語力（目安：TOEIC700点以上）</p> <p>【必須経験】 ・BtoBソリューションセールスの経験（5年以上） ・日系企業の法人顧客対応経験（5年以上） ・業務を推進するコミュニケーションスキル、コンサルティングスキル、およびプレゼンテーションスキル</p> <p>【求める人物像】 ・当社の企業理念「Sansanのカタチ」に共感し、新たなマーケットを創造・開拓しようとする強い意志と情熱を持った方。 https://jp.corp-sansan.com/company/philosophy/ ・人脈づくりや説得力に優れ、自主的に行動でき、新しい分野を学ぶ意欲がある方 ・顧客対応において高い基準を持ち、誠実さと信頼性を備えている方 ・少人数のチームで協力して働くことができ、文化的な違いや多様性を尊重しながら、マルチタスクをこなせる方 ・ダイナミックでスピーディーなスタートアップ環境で成功を目指す意欲がある方</p> <p><次のような経験をお持ちの方のご応募歓迎です> ・IT業界におけるプロジェクトマネジメント／アカウントマネジメントの経験 ・大企業向けのITコンサルティングおよび営業（例：CRM）の経験 ・SFDC、Slackの使用経験</p> <p>勤務開始日：早期の入社を希望します</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	タイ・パート 70万バーツ ～ 100万バーツ
給与に関する説明	社会保険完備 交通費全給
休 日	完全週休2日制（土・日・祝祭日） リフレッシュ休暇 有給休暇 傷病休暇
契約期間	正社員雇用